



OFFRE D'EMPLOI

RESPONSABLE D'ETABLISSEMENT GEOMETRE TOPOGRAPHE

Agence St Nazaire (44).

A propos de KADRAN

KADRAN est une **société d'ingénierie innovante et en développement soutenu, spécialisée dans la mesure géométrique**, qui propose ses services aux secteurs de l'industrie, des infrastructures, des réseaux et de l'aménagement du territoire. KADRAN appartient au Groupe GEOLIANCE, qui regroupe 250 collaborateurs répartis dans nos 12 agences du Grand-Ouest, du Sud-Est et du Maroc.

Vous êtes géomètre-topographe ou chargé d'affaires expérimenté ?

KADRAN (*société d'ingénierie du Groupe Géoliance, spécialisée dans la mesure géométrique*) recrute un(e) Responsable d'établissement pour son agence St Nazaire, pour accompagner son développement en Pays de la Loire.

Ce qu'on attend de notre futur(e) responsable d'Agence ?

Sous la responsabilité de Claire, notre Responsable régionale, vous devrez :

- Accompagner et faire grandir l'équipe (3 collaborateurs). Tant dans la montée en compétences que dans son évolution en effectif.
- Être un interlocuteur de confiance pour les clients, et mettre votre expertise technique au service de l'exécution des projets
- Sécuriser et développer l'activité, en cohérence avec le Plan d'Actions Commercial groupe

3 RESPONSABILITÉS CLÉS

1) Piloter l'agence et l'équipe

- Organiser l'activité, prioriser, sécuriser la qualité des livrables.
- Manager, accompagner et faire monter en compétences l'équipe.

2) Cadrer et mettre en œuvre les projets

- Apporter au quotidien votre expertise technique (topographie, topométrie, implantation, modélisation...)
- Intervenir sur les missions complexes ou à enjeux.

3) Développer l'activité et la relation client

- Entretenir et développer le portefeuille clients existant
- Participer activement au développement local

LE PROFIL IDÉAL ?

Au-delà des expertises techniques, nous recherchons **un profil compatible avec nos valeurs, notre organisation et nos équipes !**

- Calme dans sa posture, mais engagé dans l'action.
- Solutionnaire, qui inspire confiance à l'équipe comme aux clients
- Pédagogue avec une appétence pour transmettre et accompagner
- Fiable et structurant, capable de développer l'Agence dans la durée
- Capable de prendre du recul et de décider avec méthode
- Avec une vraie culture commerciale : vous ne craignez pas d'aller sur le terrain et de décrocher votre téléphone.

L'équipe avec laquelle vous collaborerez ?

Vous serez sous la responsabilité de la responsable de région.

Vous assurerez le pilotage d'une équipe à taille humaine, solide et engagée. Cette équipe constituera un appui essentiel au quotidien, tant pour renforcer la relation avec nos clients que pour développer une connaissance fine de nos marchés.

Notre équipe support (RH, QSE, Communication...) sera également à vos côtés pour soutenir vos initiatives et vous apporter les ressources nécessaires.

Parcours & Expertises attendues

Formation & Expérience

Titulaire d'un diplôme d'Ingénieur Géomètre-Topographe ou équivalent (INSA, ESGT, ESTP ou ENSG) - Idéalement 3+ années d'expérience.

OU Chargé d'affaires expérimentés souhaitant évoluer vers des fonctions managériales et commerciales, avec une expérience significative dans ces domaines.

Cadre & Conditions du poste

- Poste à temps plein en CDI,
- Basé à Saint Nazaire (44)
- Rémunération selon profil et expérience, entre 3000€ brut et 3 800€ brut /mois
- Statut cadre - forfait jours

Pour nous contacter ;

- Sur notre site internet : [Kadran - Groupe Géoliance](#)
- Par mail : recrutement@kadran-ingenierie.fr
- Sur notre page LinkedIn : [Kadran – Groupe Géoliance](#)