

Poste : Responsable de projets Avant-vente (H/F)

Présentation Générale de la société :

Notre client, cabinet de géomètre topographe basé aux portes de Lyon en nord-Isère, intervient à l'échelle nationale sur les grands chantiers d'aménagement du territoire et projets d'infrastructure. Ses 60 ans d'activité lui permettent de s'inscrire comme un spécialiste incontournable de la topographie et il est reconnu pour cela.

L'équipe d'une trentaine de personnes produit au quotidien les données géoréférencées de multiples projets avec les technologies et les outils les plus performants (levé traditionnel, scanner laser statique et mobile, photogrammétrie numérique, ...) afin d'assurer le meilleur niveau de qualité de service.

Rejoindre notre client c'est adhérer à ses valeurs : Agilité, respect des engagements, ouverture d'esprit et rigueur. Ces valeurs s'accompagnent de la bonne humeur, du respect de l'humain, de la reconnaissance du travail.

Pour accompagner sa croissance, notre client crée le poste d'Ingénieur Avant-Vente (H/F). Rejoignez une équipe dynamique aux valeurs humaines fédératrices telles que le partage des connaissances et l'entraide.

Sous la responsabilité du dirigeant de la société, vous serez en lien permanent avec les chargés d'affaires et la direction administrative afin d'établir les propositions techniques et financières.

Missions principales du poste :

- Assurer la veille commerciale des appels d'offres des marchés publics,
- Rédiger les offres techniques et commerciales des consultations,
- Mettre à jour les documents administratifs constitutifs des offres,
- Participer aux réunions de clarification technique et de négociation commerciale,

- Développer et maintenir le lien commercial avec les interlocuteurs décisionnaires de nos clients.

Compétences requises pour le poste :

- Profil ingénieur.
- Maîtrise du pack Office (Word, Excel, Powerpoint)
- Expérience sur des projets TP/Infra en tant que MOE/Topo
- Qualités rédactionnelles

Statut et conditions du poste :

Poste en CDI à temps plein.

Statut : de Technicien à Cadre selon profil.

Poste sédentaire.

Salaire : Selon profil.

SynerTeam en quelques mots :

SynerTeam est un cabinet de Conseil RH et Recrutement. L'expertise de l'équipe nous permet d'intervenir sur l'ensemble des enjeux de stratégie et de développement RH :

- Recrutement Cadres et Dirigeants
- Organisme de formation Management, RH et Communication interpersonnelle
- Bilan de Compétences
- Conseil CODIR et Dirigeants

Notre Mission : Accompagner les transformations vers une Organisation et une Culture de management bienveillante et performante durablement. Synergie des équipes, Efficacité, Fiabilité, Authenticité : nos valeurs nourrissent chacune de nos actions.