

Rh mode pme, spécialiste des Ressources Humaines et du recrutement dans les PME à dominante technique, accompagne **France Mesures Topographie, spécialiste des solutions de mesure et de la topographie dans le Grand-Est.**

France Mesures Topographie réalise la **maintenance, la location, la formation de ses clients et commercialise des instruments de topographie** tels que du matériel de positionnement, angle, distance, stations totales (tachéomètres), théodolites, niveaux optiques, distancemètres (disto), systèmes gps, laser de construction et logiciel et accessoires associés.

Fort de son expérience, de son sérieux et de son savoir-faire, l'entreprise **bénéficie de la confiance des professionnels du secteur en distribuant de grandes marques d'équipements comme Leica Geosystems notamment.**

Dans le cadre de son développement, la société recherche un(e) :

Technico-Commercial(e) Itinérant(e) Grand-est

Secteur : 54, 55, 57, 88, 70 et Luxembourg

Intégré(e) au sein d'une équipe dynamique et rattaché(e) au Responsable de la société, vous aurez en charge **le développement commercial sur les secteurs 54, 55, 57, 88, 70 et Luxembourg** du matériel distribué par la société dans le secteur de la construction, du chantier, des entreprises du BTP et des bureaux d'études...

A ce titre, vos principales missions seront de **prospector**, rencontrer de nouveaux clients, effectuer des démonstrations, **élaborer la proposition commerciale**, négocier, suivre les clients et apporter un support technique de 1^{er} niveau.

Profil :

Géomètre / topographe de formation, vous disposez d'une expérience terrain dans le monde de la topographie et vous souhaitez occuper un poste à dominante commerciale ou vous détenez une **expérience commerciale** réussie dans la vente de produits similaires.

Autonome, doté(e) d'une aisance relationnelle, d'une très bonne qualité d'écoute, vous détenez **un sens commercial indéniable et une culture du résultat éprouvée**. Compétiteur, vous aurez à cœur de **satisfaire et de suivre vos clients**, en prenant en compte les impératifs commerciaux (marge, délais).

Poste en CDI, salaire fixe + variable attractif

Rattachement au siège (54)

Si vous êtes prêt à relever ce challenge, adressez-nous votre candidature (cv et lettre de motivation) avec la référence TECOIFMT/EC à :

recrutement@rhmodepme.com