



**Rh mode pme**, spécialiste des Ressources Humaines et du recrutement dans les PME à dominante technique, recherche pour son client, la société **POSITICS**, spécialiste des équipements et de l'intégration de solutions de positionnement, géoréférencement et capture de l'environnement dans toutes ses dimensions un(e) :

## Ingénieur commercial H/F

**Secteur : Ile de France + Nord France**

Poste basé au siège – région Ouest Paris

**POSITICS** regroupe, au sein d'une seule société, toutes les technologies nécessaires au géoréférencement, le positionnement, la datation et l'orientation des données lasers ou photographie à l'intérieur comme à l'extérieur.



Afin de soutenir la croissance, la société recherche un **Ingénieur commercial pour développer les ventes scanner laser** (acquisitions statiques et systèmes sac à dos) **et accélérer sa croissance sur des segments novateurs : TP, auscultation....**

Vous occuperez vos fonctions sur le **périmètre Région Parisienne et notamment le potentiel du marché du Grand Paris ainsi que le Nord de la France.**

### Vos missions :

- Planifier et assurer la **prospection** auprès des clients existants et des prospects : identification et visite des principaux acteurs du marché, organiser et accomplir la prospection tél & physique,
- Assurer les **démos**,
- Réaliser les offres et les propositions commerciales.
- Mener la **vente** à son terme,
- Développer les services de location,
- **Faire suite aux demandes des clients** : réponse au cahier des charges, conseils techniques, préparation et envoi d'offres,
- Assurer une activité de **reporting** hebdomadaire et de remontée des informations terrains,
- Faire progresser les opportunités de ventes des produits, d'accessoires et de services,
- Assurer **le suivi** du portefeuille constitué,
- S'assurer **du respect des objectifs de vente, du budget et de la marge**,

### Profil :

Titulaire d'une formation technique, **Géomètre Topographe, Géomatique, Travaux Publics**, vous avez **travaillé de façon opérationnelle dans le domaine, intégrant matériels, logiciels et applications** ou dans un environnement proche.

Véritable passionné et investi par ces marchés, vous avez envie de vous révéler dans la fonction commerciale grâce à votre personnalité et votre envie de convaincre.

Votre expertise dans les domaines concernés par la commercialisation des équipements couplée à l'utilisation de logiciels seront des atouts sur le poste.

Vous savez faire preuve d'autonomie, d'excellente capacité d'adaptation et d'organisation, d'un réel sens commercial et de service client.

Votre personnalité team player vous permettra de réussir dans cet environnement. Votre mobilité et la maîtrise de l'anglais seront des atouts appréciés.

Déplacements à prévoir : véhicule fourni

CDI, Statut Cadre, Salaire fixe et variable attractif.

**Candidature sous la réf. INGCO/POSI/EC**

**[recrutement@rhmodepme.com](mailto:recrutement@rhmodepme.com)**