



TITRE : Ingénieur commercial Guidage Engin Travaux Publics F/H

SOCIÉTÉ : Moba France

DESCRIPTION DE LA SOCIÉTÉ :

Moba France Sarl, filiale du fabricant allemand MOBA Mobile Automation AG (500 personnes), représentant pour la France depuis 1998, spécialisé dans l'électronique embarquée pour les travaux publics et l'environnement (contrôleurs, capteurs et interfaces humaines).

Structure de 6 personnes implantée à Ferrières en Brie.

DESCRIPTION DU POSTE :

3 postes à proposer pour les régions:

- Bretagne, Pays de la Loire & Centre Val de Loire
- Normandie, Hauts-de-France & Il-de-France
- Bourgogne-Franche-Comté & Grand-Est

Suivre et prospecter la clientèle du BTP sur les régions ci-dessus pour vendre du matériel de guidage d'engin (sur pelle, bull, niveleuse, ...) et du matériel de topographie (base & mobile GNNS).

Directement rattaché au directeur, vous assurerez les missions suivantes :

Pour la partie commerciale :

- Prospection, développement des affaires, participation à la négociation commerciale, attentif aux évolutions du marché et des produits ainsi qu'aux offres de la concurrence afin d'adapter en permanence les offres de l'entreprise,
- Etablissement des offres commerciales après étude de coûts,
- Participation à la veille, aux réponses et au suivi des appels d'offres,
- Reporting des activités au Directeur,
- Participation à des salons (Intermat, ...).

Pour la partie Technique avec interventions sur site :

- Participation aux installations/dépannages des matériels avec mises en service et formation à l'utilisation,
- Supervision des offres de prix SAV et systèmes neufs avec suivi client,
- Participation à la préparation des affaires et à l'organisation des livraisons,

- Etre l'interlocuteur technique pour les questions auprès de l'usine en Allemagne, depuis la commande (faisabilité technique), en passant par le suivi et pour les retours SAV et les garanties,
- Tâches administratives liées au poste dans le respect des procédures en place,

A noter que cette liste est non exhaustive et que ce poste comprend des déplacements en France, pays francophones et occasionnellement en Allemagne et Finlande.

**PROFIL RECHERCHÉ :**

De formation géomètre

Sens commercial et bonnes connaissances techniques dans les logiciels et la Topo de chantier (Autocad, Mensura, ...).

Responsable, autonome voulant s'intégrer dans une petite structure et développer l'activité dans un esprit d'équipe.

Passionné par la technologie de pointe de votre secteur d'activité.

Une compréhension de l'anglais écrit est requise.

DISPONIBILITÉ : Immédiate

RÉMUNÉRATION : 30 à 40 k€

EXPÉRIENCE : débutant (-3ans)

NOM DU CONTACT : Benjamin Blond

EMAIL DU CONTACT : [bblond@moba.de](mailto:bblond@moba.de)

TELEPHONE DU CONTACT : 06.12.23.45.03.