

Rh mode pme, spécialiste des Ressources Humaines et du recrutement dans les PME à dominante technique, recherche pour son client, la société CADDEN, fournisseur et développeur de systèmes de positionnement précis pour la géolocalisation, la navigation, la télédétection et l'hydrographie, dont les valeurs sont la compétence, l'innovation et le respect du client, **intervenant sur les marchés spécialisés** comme l'Hydrographie, l'Oil & gas, les Géosciences, les Travaux maritimes, la Robotique, le Guidage, et le MobileMapping, un(e) :

Ingénieur Commercial France

Poste itinérant basé à Nantes (44) – Home office possible selon profil

Rattaché(e) au Directeur commercial, vous participez à la **définition et à la mise en œuvre de la stratégie commerciale** en assurant le développement commercial sur la France.

Vous intervenez pour les activités regroupées sous la dénomination OCEANS ; le premier métier de CADDEN englobe la fourniture de nombreuses technologies dédiées aux applications hydrographiques et océanographiques.

Vous avez ainsi pour mission de proposer aux clients les dernières innovations en hydrographie et océanographie :

- sondeurs monofaisceaux et multifaisceaux pour les mesures de hauteur d'eau géoréférencées, à partir de tout type de navire, drone autonome ;
- solutions d'imagerie acoustique (sonar latéral, caméra acoustique) de détection d'anomalies magnétiques (magnétomètre, gradiomètre),
- ainsi que des solutions pour les géosciences marines permettant d'approfondir les connaissances de la géologie sous-marine (sédimentologie, courantométrie).

A ce titre, vos principales missions seront :

- Visiter les clients et développer les prospects,
- Analyser les besoins clients, cahier des charges et proposer des solutions adaptées,
- Rédiger les offres commerciales / devis / appels d'offres,
- Assurer les démonstrations,
- Prendre les commandes,
- Suivre le fichier clients et le développer,
- Participer aux salons,
- Documenter le marché en analysant la concurrence,
- Collaborer avec le Marketing afin d'établir des propositions de communication adéquates sur divers supports,
- Assurer les reporting (prévisionnel de vente) et la coordination avec le service adv.

Profil

De formation technique Ingénieur type ENSTA, INTECHMER, INSA, ESGT, ESTP, électronique/informatique ou autre cursus à dominante technique, vous avez acquis **une expérience dans l'utilisation pratique du terrain des produits dédiés à la bathymétrie et/ou à la topographie (GNSS, centrale inertielle, sondeur, lidar...)** et **vous disposez d'un tempérament commercial et d'une forte motivation pour ce type de poste.**

Véritable « chasseur », sociabilité, dynamisme et tempérament positif sont les mots qui vous caractérisent.

Vous avez un goût prononcé pour nos technologies, une capacité à convaincre et une aisance avec les chiffres afin de trouver la solution optimale pour votre prospect/ client.

Une bonne connaissance des appareils et une expérience dans leur utilisation feront de vous un candidat plus rapidement efficace.

La maîtrise de l'anglais et de l'outil informatique est indispensable.

Des **déplacements** sur la France sont à prévoir. Véhicule de fonction associé au poste.

CDI statut cadre, à pourvoir dès que possible.

Salaire fixe + variable attractif + mutuelle, prévoyance, Primes d'intéressement, Plan d'Épargne Entreprise, Tickets Restos.

Poste basé à Nantes (44).

Merci de répondre sous la réf. INGCOR/CAD/EC à

recrutement@rhmodepme.com