

Annonce / Offre d'emploi

Née en 1986, Urbica est une entreprise à taille humaine et en forte croissance spécialisée dans le relevé de mesures 3D.

Le relevé laser, photo, vidéo... est au cœur de notre activité et souhaitons accompagner nos clients dans les évolutions majeures qui sont déjà en cours d'avènement : scan mobile, modélisation, jumeaux numériques, Réalité Virtuelle ou Augmentée, acquisition aérienne, intelligence artificielle, ...

Nous travaillons à la fois pour des bureaux d'étude et pour des exploitants spécialement sur les sites à accès règlementés ou complexes (usines SEVESO, centrales nucléaires, plateformes pétrolières, ...).

A ce jour nous avons déjà réalisés plus de 550 projets dans 43 pays.

Pour cela nous travaillons de manière réactive, agile et responsable. Nos valeurs sont basées sur la confiance et le partage du Leadership.

Dans ce cadre, Urbica recherche sa/son Business Developer en CDI

Missions et activités

Vous rendrez compte directement au dirigeant. Vous faites partie de l'équipe commerciale sans avoir de responsabilité d'encadrement. Vous avez à développer le chiffre d'affaires d'URBICA. Vous prospecterez pour trouver de nouveaux clients. Au quotidien, vos actions vous permettront de détecter, recueillir, analyser et traiter les besoins des clients. Vous adapterez les solutions au besoin du client.

Vous aurez notamment la charge de :

Faire connaître la société

- Analyser le marché et proposer un plan d'action marché.
- Organiser et animer des présentations, séminaires, salons, événements
- Développer le réseau de partenariats en France et à l'international
- Participer aux actions marketing et animations de réseaux sociaux
- Réaliser un reporting régulier de ses actions avec un plan d'actions associé

Vente et négociation

- Visiter les chantiers pour réaliser les estimations financières
- Analyser les appels d'offres/cahiers des charges et prendre la décision d'y répondre
- Rédiger des propositions commerciales/réponses aux appels d'offres dans le respect des procédures de la consultation

Gestion budgétaire, financière et économique

- Veiller à atteindre les objectifs commerciaux
- Estimer les coûts d'une affaire
- Réaliser des études de marché et des études de faisabilité technico-économique (capacité financière pour le lancement d'un nouveau produit, retour sur investissement d'une offre...)

Cette liste est non exhaustive.

Profil recherché

Parcours & formation :

Vous êtes issus d'une école de commerce ou d'une école d'ingénieur Bac +4/+5.

Vous avez une expérience professionnelle 5 à 10 ans dans le domaine de la topographie ou scanning 3D

Maîtrise du Pack Office est requis

Vous maîtrisez la langue anglaise.

Qualités recherchées :

Vous avez un grand sens de l'écoute mais aussi une capacité de négociation, et diplomatie

Vous aimez le contact et la vente grâce à votre bon relationnel

Vous possédez des capacités de réflexion et d'adaptation importantes

Doté d'une grande autonomie, vous savez vous organiser.

Un excellent rédactionnel est exigé.

Vous sillonnerez très fréquemment la France pour rencontrer nos clients, parfois même à l'étranger

Aspects pratiques

Nos locaux sont situés au 56 Boulevard Courcerin à Croissy-Beaubourg (77).

Le poste est à pourvoir rapidement

Salaire à définir selon expérience. Part variable intéressante

Véhicule de fonction

Processus de recrutement

Pour postuler, envoyez CV + LM à Aurélie WENGER, Chargée RH rh@urbica.fr

Si votre candidature est retenue, vous serez d'abord contacté(e) par téléphone pour des questions de préqualifications.

Il est prévu ensuite 2 entretiens à deux niveaux, dans nos locaux à Croissy Beaubourg (77).

Dans le cadre du processus de recrutement, URBICA s'engage à examiner avec attention chaque candidature de manière objective, sans la moindre discrimination conformément à l'article L1132-1 du Code du Travail, sur le seul critère de conformité aux compétences demandées pour le poste.

Quelle que soit l'issue du processus de recrutement, URBICA s'engage à contacter tous les candidats, par mail ou par téléphone, pour leur faire un retour sur leur candidature.